

## **Expedient BSA 5/15**

### **Dubtes i respostes dels licitadors pel procediment de contractació dels Serveis d'impressió, fax i digitalització als edificis de Badalona Serveis Assistencials, SA.**

#### **PREGUNTA 1.- Número total d'usuaris**

**RESPOSTA 1.-** El numero d'usuaris es la totalitat de la plantilla de BSA, aproximadament 1000 usuaris.

-----

#### **PREGUNTA 2.- L'equip servidor per a la instal·lació de la solució de gestió pot ser un servidor propietat de BSA o l'ha de proporcionar el proveïdor?**

**RESPOSTA 2.-** La maquina a instal·lar es farà en un servidor propietat de BSA, no obstant el proveïdor es farà càrrec de tot el llicenciament necessari pel software a instal·lar.

-----

#### **PREGUNTA 3.- Si el servidor el proporciona BSA, és un servidor físic o disposen de plataforma de virtualització (VMWare o HyperV)? I alta disponibilitat (HA)?**

**RESPOSTA 3.-** La maquina del adjudicatari s'instal·larà en una plataforma de virtualització (Xen preferiblement) amb alta disponibilitat si hi ha possibilitat. BSA es reserva el dret a tenir accés a la màquina instal·lada per temes de seguretat de sistemes.

-----

#### **PREGUNTA 4.- En el Punt 3, paràgraf tercer del PP Tècniques, parleu com si el 75% de les còpies siguin el volum mínim contractat, i que el 25% restant sigui com a excés supeditat a abonament en cas de no arribar-hi en la regulació trimestral. Segons el quadre del Punt 12, només em de reflectir un únic preu còpia.**

**No quedaria més clar disposar d'un preu còpia per el 75% i un preu còpia d'excés per la resta?**

**RESPOSTA 4.-** BSA demana que tots els serveis estiguin imputats en el preu copia, i aquest preu copia estarà dividit en dos parts, part fixa (corresponent a la amortització d'equipament) i part variable (corresponent als costos d'explotació) BSA assegura als licitadors la part fixa de copia del 75% de les copies previstes trimestralment per cobrir els costos d'amortització en cas de no arribar a les copies previstes al període. Al càlcul per realitzar l'oferta no aplicarà aquest punt ja que es una simulació sobre el 100% de les copies previstes. No obstant els licitador si hauran de desglossar el preu de cada família de maquines en preu fixa i preu variable, que serà d'aplicació a l'adjudicatari.

-----

#### **PREGUNTA 5.- En la pàgina 15 del PP Tècniques, sol·liciteu equips en Demo per valoració del equipament. En quina data els necessiteu més concretament? Entendreu que és complicat coordinar un aspecte administratiu amb un logístic.**

**RESPOSTA 5.-** L'entrega dels equips demo s'hauran de fer abans del tancament de la entrega de la documentació, demanem que els equips demo s'entreguin en instal·lacions de BSA, preferiblement en Carrer Sant Anastasi 67-69 (planta 1), 08911 Badalona. La avaluació dels equips son part del concurs i per lo tant s'han d'entregar dintre dels terminis fixats per la documentació.

-----

**PREGUNTA 6.-** En la pàgina 13 del PC Administratives, comenteu que s'ha de desglossar la proposta econòmica per centres, i no faciliteu la informació de la distribució del equipament per centre per poder presentar-ho.

**RESPOSTA 6.-** No serà necessari el desglossament de la proposta econòmica per centres ja que no es possible realitzar-la.

---

**PREGUNTA 7.-** En el Quadre de característiques específiques pàgina 4, punt 2 de Milliores (Recompra), com es calcularà per obtenir els 5 punts?

**RESPOSTA 7.-** La puntuació de la millora per recompra del equipament existent es farà de forma proporcional a la oferta de recompra feta, de forma que la màxima puntuació s'aplicarà a la millor oferta real.

Formula de recompra equipament impressores

$$P = 5 \times Cc / Cmax$$

P = Puntuació

Cc= Preu de recompra

Cmax= Preu de recompra major dels licitadors

---